

“誰でも売れる仕組み”を構築する

セールスイネーブルメント実践講座

領収書・請求書対応

法人申込が可能

全12講座
申込限定

60%OFF

通常7日間の
視聴期間が

62日間に延長

個人としての貢献を超えて、組織の成果を最大化する中核営業となる。

足で稼ぐ営業には
限界を感じているので
新しい営業手法を
取り入れたい...



トップセールス以外の
メンバーの底上げをして
チーム全体の成績を上げたい...



営業プロセスが昔から変わらないので
もっと効率よく営業したい...



昨今のビジネス環境では、競争が激化し、顧客のニーズも多様化しています。その中で成功するためには、ただ商品やサービスを提供するだけでは不十分です。営業チームとして全体のパフォーマンスを向上させるための包括的な仕組みの構築が必要です。

そこで、本講座では、顧客に価値を提供し、長期的な関係を築くためのヒューマンスキルと、組織として成果の最大化を目指すための仕組み構築スキルの2点を習得します。「今までのやり方では限界を感じる」「新しい営業手法を取り入れたい」と考えている方におすすめの講座です。

カリキュラム詳細



- 講座名：ビジネス書ベストセラーライブラリー“誰でも売れる仕組みを構築する”セールスイネーブルメント実践講座
- 受講形式：オンデマンド形式でいつでもどこからでも受講可。
- 受講期間：2ヶ月間受講可能 ●受講費用：96,000円(税抜) ※通常定価の60%OFF ●申込形式：(1)個人申込み (2)法人申込み どちらでも申込み可能。
- 申込方法：ビジネス書ベストセラーライブラリー特設ページよりお申し込みいただけます。 ●お問合せ：宣伝会議教育講座本部 TEL: 03-3475-3030 / MAIL: info-educ@sendenkaigi.co.jp